



and rootsサマーインターン

アインシュタインの 助手たち

みおみー、おすず、りんちゃん、ななみん、マサマサ

2023年9月1日



本日の流れ

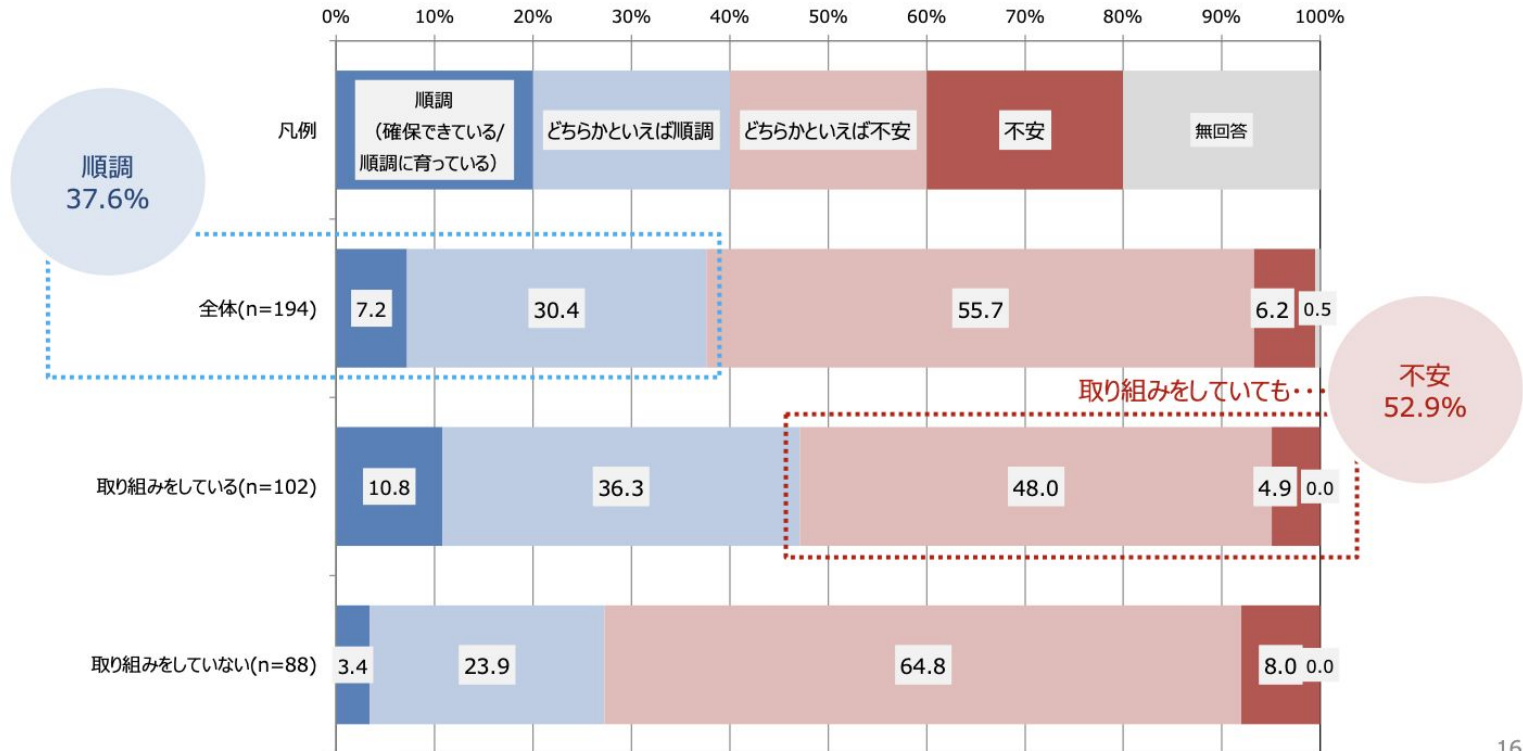
1. 問題提起・注目した課題
2. 事業内容
3. 今後の展望

52.9%

現状

経済産業省「経営人材育成」に関する調査 結果報告書Ⅰより

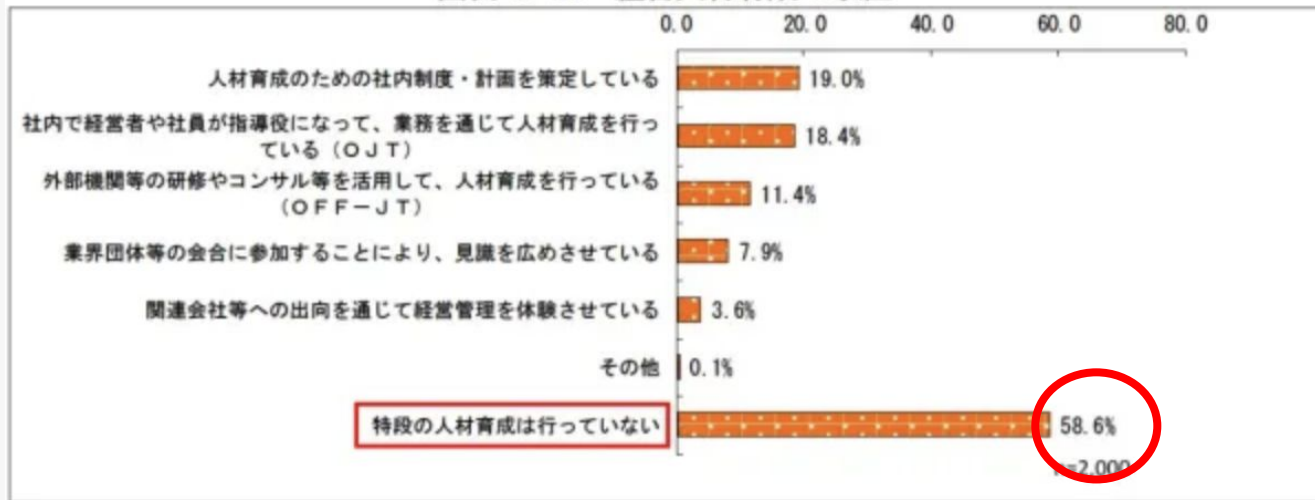
貴社では、将来の「経営人材」の確保・育成の状況はいかがですか



58.6%

現状

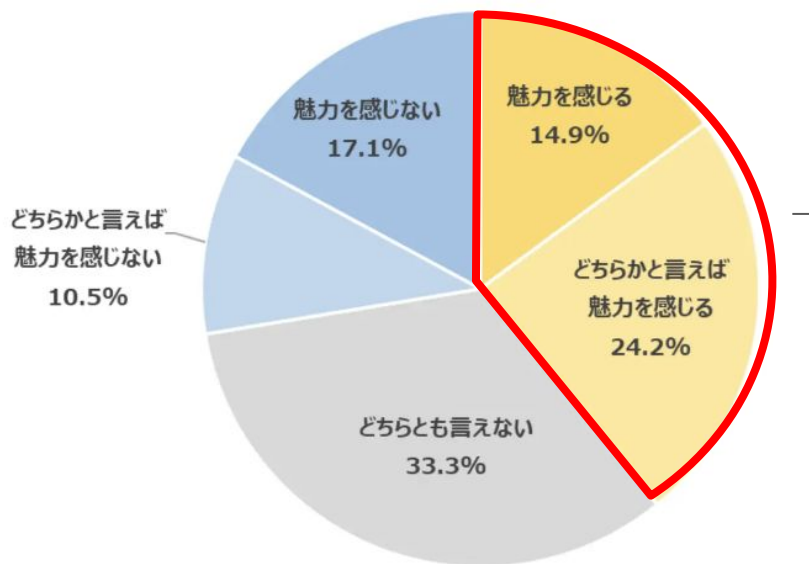
図表 1-16 経営人材育成の取組



※参照：「平成29年度 中小企業の経営人材の育成に関する実態調査」（日本アプライドリサーチ研究所）
経済産業省HPに掲載

出典: 経済産業省

「幹部候補採用」など、幹部候補として育成する キャリアパスがある募集に魅力を感じますか？



39.1%

つくるのは、未来の選抜員

学情

GAKUJO

学生プラットフォーム

抱えている課題

企業

- 幹部候補生の採用ができていない

学生

- 幹部候補枠という魅力的な募集枠を
見つける場がない

新しい就活方法

5年以内に**幹部**になれる！

～新卒で幹部候補生スタート～

ENTRANCE

新卒幹部候補生の採用に
特化したサービス

就職する
= 人生の新たな入り口・福岡へ就職する入り口

ENTRANCE

幹部になりたい、
出世欲のある厳選した学生のみが
登録している

事業内容

～企業カルテ・学生カルテの登録～

企業カルテ

○幹部になった時の**裁量権**

○幹部の自己紹介ページ

○企業情報

3年間育成プラン

1年目

CONCEPT

やりきる

OJT

各事業部に配属され、実行力を強化



2年目

CONCEPT

束ねる

OJT

チームディレクション機会の提供



3年目

CONCEPT

変える

OJT

より規模の大きなディレクション機会の提供



OFF-JT

内省機会の提供と

能力開発



経営に必要な

知識の獲得



キャリアイメージの

醸成

学生カルテ

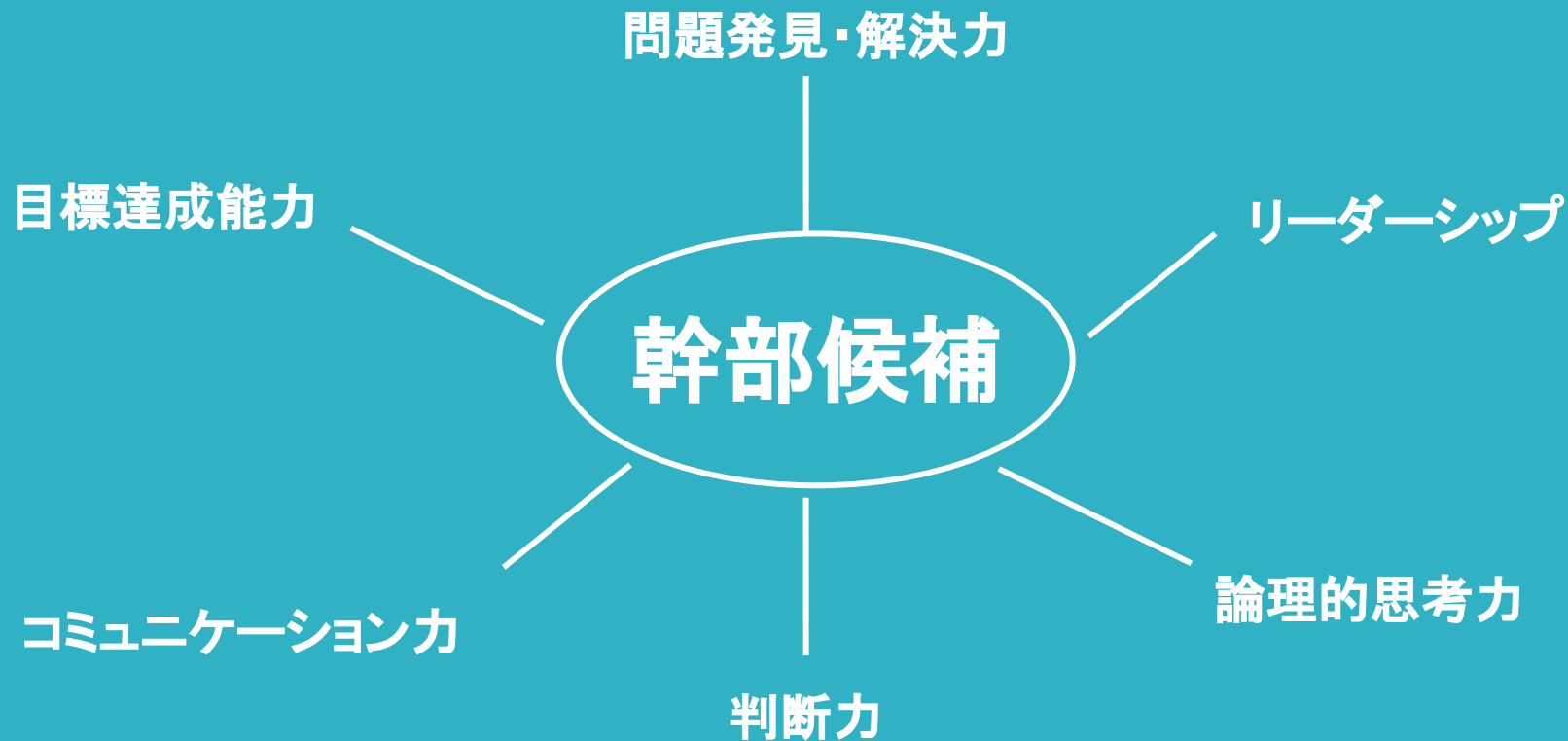
○個人情報

○質問

課題発見・解決, 目標達成といった
幹部経験エピソード

幹部候補採用において
必要なスキル・素質を問う

**幹部候補生に
求められるスキル・素質とは？**





学生カルテ

○個人情報

○質問

**課題発見・解決, 目標達成といった
幹部経験エピソード**

幹部候補採用において必要
なスキル・素質を問う

学生数
多



学生数
少

サービスの認知



実際に登録

認知から登録の段階で
学生数を減らす仕組み

=サービスの強み

集客方法

利用者獲得のため集客方法

- 学生
- 企業

利用者獲得のため集客方法

- 学生
- 企業

学生年間**1000人**登録を目標！



就活イベント開催 偏差値トップ50校の 大学へ

1校あたり**20人**登録が必要！
⇒イベントに参加してもらうためのアプローチは？



利用者獲得のため集客方法

- 学生
- 企業

目標の企業数

- ・1年後**60社**数

- ・5年後**300社**数

タクシー広告



福岡市内
300台

URL を入力してください

Google



幹部候補生求人サービス 新卒



ウェブストア



ショートカッ...

画像

動画

ニュース

ショッピング

書籍

地図

フライト

ファイナンス

約 4,740,000 件 (0.34 秒)

リスティング

スポンサー



キャリアパーク

<https://www.careerpark.jp> > 24卒限定 > 最短3日で内定

【新卒採用】 まだ間に合う企業 - 今なら2024年新卒入社に...

夏採用をしている企業を紹介してくれるから、今からでも納得のいく内定が狙える！ 内定辞退枠も数多く紹介してくれるから、今からでも巻き返せるチャンスあり！

スポンサー



エンゲージ

<https://www.en-gage.net> > 無料登録 > エン・ジャパン

新卒求人ならエンゲージ - 求人企業数No.1の求人サイト

働きたいエリア、多様な業種・職種、雇用形態など希望条件で検索し、あなたにあった求人を探そう！

年間休日120日以上の求人・【人気】事務系の求人・【人気】完全在宅の求人

上位に出る

營業



<営業の対象企業>

条件

- 福岡県 福岡市
- 資本金
 - 5000万～3億円
- 従業員数
 - 50～300人

合計**346社**

幹部候補生となりうる学生と
将来の幹部が欲しい企業
を集める

収支計画・今後の展望

1年目からの

単月・年間 黒字化

収入形態

・企業のWeb掲載費用 **0円**

・成功報酬獲得
→1人内定につき **120万円**

集客にかかる費用

企業

- タクシー広告 月30万円
- リスティング 月30万円

月60万円

集客にかかる費用

学生

- イベント開催費 100万円/月
- ビラ配り 1500円/月

月 **100万1500円**

-収入

- ・成果型報酬 (1人内定120万円)

-月額支出

- ・初期費用(開発費用1200万円) (20万円)
- ・Webサービスのインフラ (10万円)
- ・エンジニアの雇用 (100万円)
- ・広告(学生) (87万円)
- ・広告(企業) (60万円)

1年目の収支目標

単月黒字化達成

		7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月		
収入	売上高	0	0	0	0	0	240	240	360	360	600	840	960		
経費	初期費用	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20		
	インフラ	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10		
	エンジニア	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100		
	広告・学生	0	0	87	87	0	0	0	0	0	87	87	87		
	広告・企業	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60		
合計	収支	-190	-190	-277	-277	-190	50	50	170	170	323	563	683	年間	885

年間885万円

683万円

今後の展望

アプリの実績を獲得

企業

幹部候補生獲得率

5年後に70%

学生

幹部候補生内定獲得人数

5年後に500人

まとめ

抱えている課題

企業

- 幹部候補生の採用ができていない

学生

- 幹部候補枠という魅力的な募集枠を
見つける場がない

ENTRANCE

5年以内に**幹部**になれる！

～新卒で幹部候補生スタート～

抱えている課題

企業

- 幹部候補生の採用ができていない

学生

- 幹部候補枠という魅力的な募集枠を
見つける場がない

解決！

幹部が欲しい企業

×

将来幹部になりたい学生

集まる場！